



Your Personal Coach in Sales
I Can Spread Your Business
Through Simply Contacts

Integrazione alla domanda di partecipazione al concorso fedeltà al lavoro e progresso economico 2022

Richiesta della CCIAA:

“Illustrare quali innovazioni (tecnologiche o digitali) o novità (in termini di originalità, valorizzazione anche di ambiti tradizionali, perseguimento della sostenibilità ambientale, sociale o economica) ritiene di aver introdotto nell'ultimo triennio nella Sua realtà imprenditoriale”.

La mia P.IVA è stata aperta a fine maggio 2019 per soddisfare la richiesta di un cliente estero croato nel settore Automotive che mi chiedeva di aiutarlo a trovare fornitori validi di servizi di assemblaggio di schede elettroniche in quanto le sue schede erano molto complesse e fitte. All'epoca ero assunta presso una società produttrice di pcb, che rappresenta solo una minima percentuale della scheda elettronica.

Dopo 9 mesi c'è stato il Covid che ha penalizzato molto la categoria delle donne in quanto le stesse sono anche un punto di riferimento per la famiglia, che si trovò a svolgere le proprie attività in smart working da casa, togliendo loro molto tempo e risorse.

Penso che questo concorso che prevede un riconoscimento per la categoria delle donne over 30 serva per dare loro un riscatto. Io stessa sono stata travolta da questi eventi e sono stata licenziata il 23 aprile 2020 per dare spazio ad una maternità che è dovuta rientrare prima perché il padre era rimasto senza lavoro. Svolgevo due lavori paralleli per sostenermi e mi venne a mancare quello principale.

Nell'ultimo triennio ho dovuto **INTRODURRE MOLTE MODIFICHE** alla mia attività, sia in termini di tipologie di prodotti che di località di base della mia attività. Così sono rimasta in Abruzzo per un anno, tutto il 2021, per aiutare il mio committente dell'assemblaggio delle schede elettroniche, a vendere un dispositivo elettronico di monitoraggio dell'aria accessorio alle sanificazioni. Poiché nei sei mesi precedenti, durante il lock down totale e da disoccupata, mi ero avvicinata in smart working ad un'azienda produttrice di macchinari brevettati in tale ambito, mi offrii di aiutare il mio committente.

Premesso che la mia realtà è di pura commerciale che si basa sul contatto umano e le relazioni, per quanto riguarda l'introduzione di **INNOVAZIONE DIGITALE**, ci vedo solo:

- ✓ l'utilizzo di *sistemi webinar* perché tramite questi strumenti ho potuto restare in contatto con i clienti.
- ✓ un ulteriore strumento digitale utile da me applicato e che proprio grazie alla chiusura del lockdown ora è stato rivalutato da molti utenti che lo utilizzano per comunicare, è l'utilizzo dei *socials professionali (Linkedin-Xing)*, così come ne faccio uso io, che mi consente di avere una percentuale di successo nell'apertura di nuovi clienti molto elevata.

Quindi da qui la capacità di **VALORIZZARE UN AMBITO TRADIZIONALE** che è quello del mantenimento delle relazioni, anche durante il lockdown, poiché in quel momento le persone invece hanno sofferto di isolamento.

Analizzando i prodotti che vendo, tanti appartengono all'industria 4.0 oppure sono brevettati e quindi **INNOVATIVI**, ad eccezione degli *stampi di serie ad iniezione plastica* che vendo al mondo Automotive di *HT Solutions* di Medolago Bg:

- per es. *Pila charge point che ricarica le bici elettriche con il fotovoltaico di Pradella Sistemi* (brevetto Bergamasco).

Questo prodotto favorisce il **PERSEGUIMENTO DELLA SOSTENIBILITÀ AMBIENTALE ED IL BENESSERE SOCIALE** visto che consente la ricarica di mezzi leggeri che non inquinano, oltre che il benessere e la salute delle persone grazie al *DAE* ivi contenuto monitorato su cloud, protetto da sensori e dunque sempre funzionante.

- Anche i *pannelli adiabatici Precooling* (brevetto Lituano) proposti da **Medison Impianti S.r.l.** con un proprio sistema di monitoraggio in continuo e di antilegionella sono **UNA SCELTA ECOSOSTENIBILE DELLE SOCIETÀ ENERGIVORE** alle quali si rivolgono per gli elevati risparmi energetici che consentono ed il miglior comfort che creano negli ambienti dove vengono applicati.
- Così come il *led intelligente Ecolumière* (brevetto Piemontese) che consente alle luci senza alcun collegamento a cassette di derivazione di vedersi tra loro e comunicare tramite un indirizzo IP spegnendosi dopo il passaggio delle persone e quando fa buio, il tutto monitorato su un cloud che certifica al momento la quantità di risparmio energetico e che consente anche di dare dei comandi.
- Infine i *macchinari SanixBox di sanificazione in continuo H24 in presenza di persone* di **Black Box Green S.r.l.** (brevetto Modenese) che è stato il primo argomento da me esplorato, **PERSEGUONO LA SOSTENIBILITÀ SOCIALE** garantendo un ambiente salubre e sano, certificato dai Laboratori internazionalmente accreditati Eurofins.

Questi gli elementi di **ORIGINALITÀ** nella mia attività, intesa come carattere proprio in quanto non ispirato da altri modelli, e che in periodo di Covid, dove i ruoli da commerciale sono stati fortemente colpiti, al contrario io ho saputo aggirare raggiungendo una stabilità e richiesta:

- *La libertà di scelta dei prodotti* da promuovere, e la scelta si è orientata su quelli rispondenti alla richiesta di rispetto ambientale ed ecosostenibilità.
- *La poliedricità e spirito di adattabilità.*

La flessibilità è stato dunque un elemento importante per poter cavalcare l'onda in modo attivo e non farsene travolgere ed arrivare dove mi trovo adesso.

Lo reputo un fattore originale perché noi italiani siamo più abituati ad aspettare che qualcuno ci risolva i problemi. Avevo anche l'accesso alla Naspi, ma ho preferito buttarmi, con un'idea d'impresa ben precisa, che mi ero abbozzata già dal 2009 con il mio sito che attualmente ha bisogno di un refresh, partendo con delle semplici traduzioni e supporto con i clienti esteri: [diventare una risorsa indipendente con prestazione d'opera occasionale di project management e business development a supporto dell'internazionalizzazione ed esperta nell'indagine prospect \(ricerca di nuovi clienti\)](#).

Desidererei, partecipando a questo concorso, poter dimostrare alle quote rosa come sia possibile trasformare un momento critico in una leva di successo ed in completa autonomia e fornire spunti motivazionali per favorire l'imprenditorialità femminile, che ci consente di gestire al meglio gli impegni di lavoro e quelli familiari.

Attualmente la richiesta della mia prestazione d'opera è continuamente confermata ed è testimone della crescita delle Aziende che mi hanno scelto, per lo più ex start up, che stanno assumendo nuove risorse, sia giovani periti che neolaureati, e che si stanno strutturando, tutte dotate di una Ricerca e Sviluppo creativa e stimolante, e posso scegliere se aggiungere altri prodotti che mi sono stati proposti, come per esempio per il 2023 l'assemblaggio di schede elettroniche che per il 2022 ha dichiarato di non essere in grado di assorbire nuovi clienti per un eccesso di lavoro. Contribuisco quindi alla crescita della Società ed alla motivazione di gruppi di lavoro.

Aggiungerei che dal 10 aprile 2022 vado al lavoro in e-bike percorrendo un percorso urbano per una distanza giornaliera di 50 km. Più ecosostenibile di così!

31/05/2022

